

PVH FUTURE LAB
Managing innovations.

flixxstore.com

KÜNSTLICHE INTELLIGENZ. FÜR DEN PVH.

Jetzt reinschauen!



Diese sechs Unternehmen bilden gemeinsam das PVH FUTURE LAB.

Vorwort & Inhalt

Liebe Interessenten,

das PVH FUTURE LAB – entstanden im Rahmen einer Reise ins Silicon Valley in einem kleinen Industrie-Loft in San Francisco – hat es sich zur Aufgabe gemacht, digitale Zukunftsthemen für die Branche zu erarbeiten und zugänglich zu machen. Dabei werden neue Geschäftsmodelloptionen für den PVH generiert und etabliert. Auf der Suche nach innovativen Ideen und Trends erstellt das PVH FUTURE LAB Rapid Prototypes und testet diese als Pilothändler. Projekte, die die Marktreife erreichen, werden den Händlerkollegen im E/D/E angeboten und großflächig ausgerollt. Das PVH FUTURE LAB ist eine strategische Zukunftsinitiative und wird vom E/D/E mitgetragen.

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen einen Überblick unseres Portfolios im flixxstore geben. Wir freuen uns über Ihr Interesse und gerne auch Ihr Feedback!

Ihr PVH FUTURE LAB Team

sellflixx Intro	Seite 04
sellflixx Recommendations	Seite 06
sellflixx Expected Orders	Seite 07
sellflixx Customer Protection	Seite 08
sellflixx Sales Potential	Seite 09
sellflixx Profit Guide	Seite 10
sellflixx Link Tracker	Seite 11

workflixx Intro	Seite 12
workflixx Catch Talents	Seite 13
workflixx Eye Assist	Seite 14
workflixx Document Reader	Seite 15
workflixx Dokuneeo	Seite 16
workflixx Craftboxx	Seite 17

Ausblick	Seite 18
dataflixx Cloud Service	Seite 19
buyflixx Available Articles	Seite 19
sellflixx Commerce2E	Seite 19

VERTRIEB

„...ist eine tolle Möglichkeit, Menschen neue Lösungen mit an die Hand zu geben. Noch besser, wenn es solche sind, die mittels Künstlicher Intelligenz den Aufwand für alle Beteiligten enorm reduzieren.“

Haben Sie Interesse an unseren KI-Tools für den Vertrieb und wollen davon in Ihrem Unternehmen profitieren? Dann verrate ich Ihnen gerne:

„Ich zeige Ihnen, wie Sie mit wenig Aufwand und unseren sellflix-Lösungen einfach mehr verkaufen!“

Frederik Diergarten
Geschäftsführer
PVH FUTURE LAB GmbH



DIE SELLFLOXX PRODUKTFAMILIE

sellflox
EINFACH. MFHR. VERKAUFEN



Gleiche Datenbasis

Gleiche Datenbasis

Schon gewusst?

1. Die KI-Applikationen „sellflox Recommendations“ und „sellflox Expected Orders“ nutzen die gleiche Datenbasis. Genauso die Business-Apps „sellflox Customer Protection“ und „sellflox Sales Potential“. Somit ist der Aufwand zur Anbindung insgesamt einfacher, da mit je einer durchgeführten Datenanbindung bereits eine weitere KI-App bei Bedarf nutzbar ist. So können entweder beide Apps gleichzeitig genutzt werden, oder einzeln, je nach Bedarf.
2. Um mit Künstlicher Intelligenz im Vertrieb anzufangen, sind z.B. im Fall von „sellflox Recommendations“ und „sellflox Expected Orders“ lediglich folgende zwei Datensätze nötig (mind. Unterstreichungen):
 1. Artikelstammdaten (.csv) - Art.Nr., Beschreibung, EAN, Warengruppe, Hersteller, URL zum Bild, URL zum Webshop
 2. Verkaufsbewegungen (.csv) - Kunden-Nr., Artikel-Nr., Datum, Bewegungs-Typ



sellfixx Recommendations

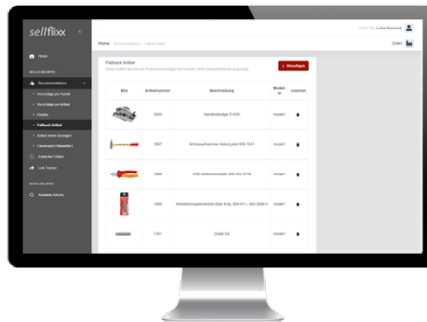
- | Enorm kraftvoll: Faktengestützte Produktempfehlungen für alle Ihre Kunden und deren Kaufverhalten per KI-Tool
- | Überall einsetzbar: im Kundengespräch, am Telefon, an der Theke und mit API-Verbindung im Online-Shop und ERP
- | Das Beste: diese moderne Technologie zur einfachen und nachhaltigen Umsatzsteigerung ist bereits verfügbar



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!

sellfixx Recommendations kann alle Kunden und deren Kaufverhalten in Bruchteilen einer Sekunde analysieren und individuelle Produktempfehlungen ausspielen. Dabei lernt das System anhand aller Verkaufsbewegungen Ihrer Kunden und ist damit maximal individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnitten. Durch eine nutzerfreundliche Web-App können alle Mitarbeitenden auf Kunden- oder Articlelebene



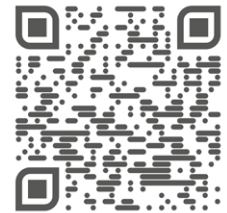
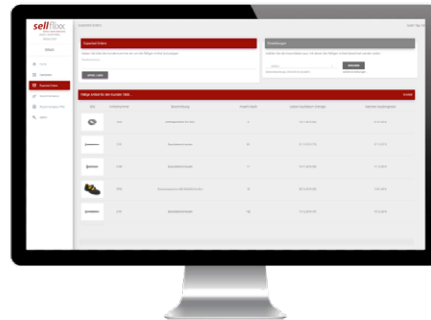
Empfehlungen direkt aufrufen. Ob im Kundengespräch, am Telefon, an der Theke oder per Integration mittels API in Ihr ERP, unterstützen Sie Ihren Vertrieb bei jedem einzelnen Verkaufsgespräch. Setzen Sie auf eCommerce per Online-Shop? Auch hier lässt sich sellfixx Recommendations einfach integrieren. Durch datengestützte Produktempfehlungen können Warenkorbwerte über 22,5 % gesteigert werden. Im E/D/E Multishop steht auf Wunsch das fertig integrierte Add-on mit einem Klick zur Verfügung. Nutzen Sie die Vorteile von sellfixx Recommendations für Ihr Unternehmen!



sellflixx Expected Orders

- | Wirklich hilfreich: fällige Artikel je Kunde immer digital im Blick - optimal im B- und C-Segment
- | Echt einfach: bisherigen Kundenumsatz durch anlassbezogene Kommunikation effizient sichern
- | Vielseitig einsetzbar: webbasiert nutzen sowie per API-Verbindung in ERP- und Shop-Systeme integrieren

Das Potential zur proaktiven Ansprache von fälligen Artikeln bei Kunden, gerade im B- und C-Segment, wird enorm unterschätzt. sellflixx Expected Orders unterstützt Ihren Vertrieb an dieser Stelle einfach und ertragreich. Das System prognostiziert datengestützt, welche Produkte ein Kunde zu welchem Zeitpunkt nachbestellen sollte. Die Information gewinnt das Tool aus der Kombination der voraussichtlichen oder vorgeschriebenen maximalen Nutzungsdauer eines Produktes und der Kaufhistorie. Durch eine anlassbezogene Kommunikation mit dem Kunden kann bisheriger Umsatz effizient gesichert werden. Als wertvoller Service stärkt dies auch die Kundenbindung. sellflixx Expected Orders kann über eine nutzerfreundliche Oberfläche webbasiert aufgerufen und in jedem Kundengespräch vor Ort, am Telefon oder an der Theke eingebracht werden. Zusätzlich können die Daten mittels API-Verbindung z.B. in Ihr ERP übermittelt, auf Dokumenten abgebildet oder kundenindividuell in Ihrem Online-Shop ausgespielt werden.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!



sellfixx Customer Protection

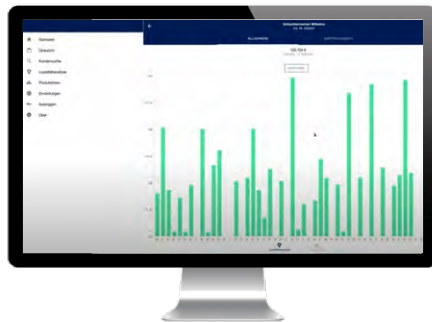
- | Super nützlich: drohende Kundenabwanderung dauerhaft per KI identifizieren
- | Total praktisch: direkte Anzeige von Risikokunden für jeden einzelnen Vertriebler
- | Endlich möglich: Effiziente Überwachung des gesamten Kundenstammes



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!

Nur leicht, aber stetig gehen die Bestellvolumina zurück, bis irgendwann Neuaufträge gänzlich ausbleiben. Der Verlust einer Kundenbeziehung ist oft ein schleichender Prozess. Warnzeichen werden häufig zu spät erkannt. Zusätzlich haben Vertriebsmannschaften nie alle Kunden durchgängig im Blick. sellfixx Customer Protection analysiert mit Hilfe von Künstlicher Intelligenz (KI) permanent das Kaufverhalten des gesamten Kundenstammes. Dabei werden nicht nur Umsätze, sondern vor allem auch die Entwicklungen auf Warengruppenebene vom System beobachtet. Dadurch können bis zu 90% solcher Risikokunden frühzeitig identifiziert werden. Dafür werden die Informationen aus dem ERP-System übersichtlich aufbereitet und die Auswertung der Daten ermöglicht. Der Vertrieb wird gezielt informiert und kann so bereits bei ersten Anzeichen aktiv werden und gegensteuern. Nutzen Sie ab sofort sellfixx Customer Protection zur Kundenbindung, statt das Risiko eines Kundenverlustes einzugehen.



Der Verlust einer Kundenbeziehung ist oft ein schleichender Prozess. Warnzeichen werden häufig zu spät erkannt. Zusätzlich haben Vertriebsmannschaften nie alle Kunden durchgängig im Blick. sellfixx Customer Protection analysiert mit Hilfe von Künstlicher Intelligenz (KI) permanent das Kaufverhalten des gesamten Kundenstammes. Dabei werden nicht nur Umsätze, sondern vor allem auch die Entwicklungen auf Warengruppenebene vom System beobachtet. Dadurch können bis zu 90% solcher Risikokunden frühzeitig identifiziert werden. Dafür werden die Informationen aus dem ERP-System übersichtlich aufbereitet und die Auswertung der Daten ermöglicht. Der Vertrieb wird gezielt informiert und kann so bereits bei ersten Anzeichen aktiv werden und gegensteuern. Nutzen Sie ab sofort sellfixx Customer Protection zur Kundenbindung, statt das Risiko eines Kundenverlustes einzugehen.



sellflixx Sales Potential

- | Total genial: Neues Verkaufspotenzial mit Hilfe von künstlicher Intelligenz auf Knopfdruck
- | Wirklich bahnbrechend: Funktioniert für Bestandskunden und die Akquise von Neukunden
- | Absolut smart: Ideale Unterstützung für Kundengespräche, einfache Dokumentation und Auswertung

Kennen Sie und Ihr Vertriebsteam das tatsächliche Potenzial Ihrer Bestands- und Neukunden auf Knopfdruck? Die Business-App sellflixx Sales Potential löst dieses Problem auf einen Schlag: Das KI-Tool verbindet das Kaufverhalten Ihrer bestehenden Kunden mit Informationen aus externen Quellen und ermittelt zusätzlich nutzbares Verkaufspotenzial für alle Produktkategorien. Mithilfe der externen Quellen können auch vergleichbare Unternehmen mit großem Potenzial gefunden werden, die bisher nicht bei Ihnen kaufen - intelligente Neukundengewinnung auf einfache Art. Zusätzlich hilft die App bei der Vorbereitung, Durchführung und Bewertung von Kundengesprächen. A/B-Tests haben bewiesen, dass Gespräche mit Systemunterstützung 21% mehr Umsatz erzielen. All das wird unterstützt durch eine benutzerfreundliche Oberfläche, automatische Dokumentation und anschließende Auswertung. Generieren Sie schnell neues Verkaufspotenzial mit sellflixx Sales Potential.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite und
zum Produkt-Chart!



sellfixx Profit Guide

- | Gezielte Analyse des jeweiligen Kundenwertes
- | Simulation von Ertragshebeln mit Echtdaten des Kunden
- | Mehr Ertrag durch gezielte Vertriebs- und Konditionensteuerung

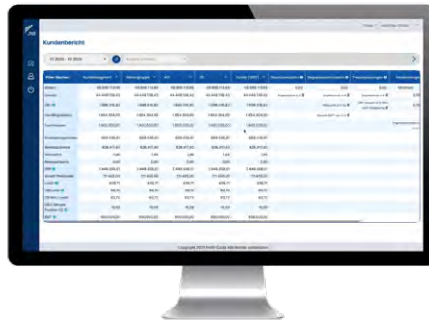


Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!

sellfixx Profit Guide dient der Analyse des Kundenwertes und der einfachen Optimierung von Konditionen. Welche Kunden leisten für das Unternehmen einen nachhaltigen Wertbeitrag und bei welchen Kunden besteht dringender Handlungsbedarf? Hier hilft sellfixx Profit Guide: Grundlage ist die Berechnung der individuellen Prozesskosten für jeden Kunden. Bei der Bestimmung des EBIT werden direkte und indirekte Kosten sowie das Ergebnisbild nach variablen und

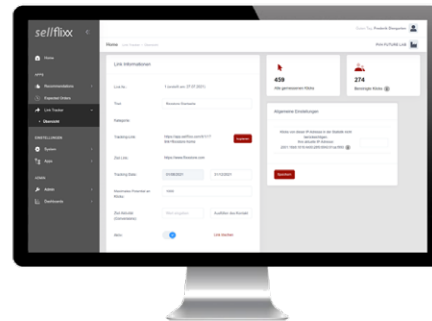
fixen Kosten aufgeschlüsselt. Dabei wird berücksichtigt, dass es sich bei den fixen Kosten um einen maßgeblichen Kostentreiber handelt. Um Ertragshebel zu identifizieren und die richtigen Gegenmaßnahmen einzuleiten, können entsprechende Mengen- und Preisansätze mit den Echtdaten der Kunden im System simuliert, der Einfluss auf das Ergebnis direkt beobachtet und vertriebstaktisch konkrete Maßnahmen und Zielvereinbarungen abgeleitet werden. Kunden-, Kosten- wie auch Ertragstransparenz für einen nachhaltigen Unternehmenserfolg.



sellfixx Link Tracker

- | Einfaches, zentrales Trackingsystem zur Auswertung und Erfassung von Zugriffszahlen auf jede Form von Links
- | DSGVO-konform mit schneller Analysemöglichkeit zur Steigerung des vertrieblichen Erfolgs
- | Direkt nutzbar im gesamten Unternehmen

sellfixx Link Tracker misst in einem System zentral die Zahl organisationsfremder Zugriffe auf bis zu 100 verschiedene Links gleichzeitig. Das Tool stellt die Ergebnisse je Link übersichtlich in einem Dashboard sowie mit anschaulichen Grafiken dar. Auf dieser Basis sind effiziente Analysen und Optimierungen möglich. Online-Verlinkungen kompletter Webseiten, Banner, zeitlich befristete Aktionen, Produkte oder Dokumente wie Flyer, Anleitungen und auch Präsentationen im Web können erfasst sowie nach Klicks pro Zeitraum ausgewertet werden. Auch Beiträge oder Verlinkungen in SocialMedia-Kanälen sind analysierbar. Darüber hinaus kann der Erfolg einer Marketingmaßnahme (z.B. die Bewerbung eines neuen Internetauftritts, Shopsystems, oder eine Online-Einladung zu einem Event) über mehrere Kanäle in ihrer Wirkung verglichen werden. Es werden keine persönlichen Daten erhoben oder gespeichert. Das Tool arbeitet DSGVO-konform. Vertrieblerischer Erfolg kann mit diesem Tool schnell angepasst und gesteigert werden.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite und
zum Produkt-Chart!



PROZESSE

„...sind das A und O in einem Unternehmen. Die Digitalisierung bietet viele Möglichkeiten, die es gilt, zu nutzen. Natürlich muss ein neues Tool auch zum Unternehmen passen, aber mit KI machen Prozesse gleich viel mehr Spaß.“

Wollen Sie von den Möglichkeiten rasch in Ihrem Unternehmen profitieren?
Dann empfehle ich Ihnen gerne:

„Nutzen Sie unsere Lösungen
im Bereich workflixx!“

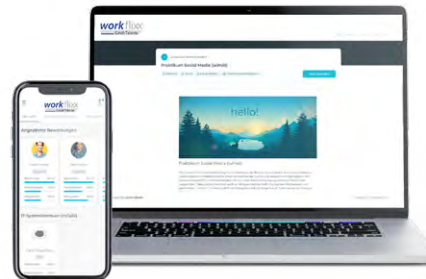
Luisa Hasenack

*Koordinatorin Projekte & Vertrieb
PVH FUTURE LAB GmbH*

workflixx Catch Talents

- | Einfach passende Mitarbeiter finden: Bewerber-Stellenprofil-Matching mit Empfehlungsfunktion (ISA-Analyse)
- | Aus einem System in alle digitalen Kanäle: Enorme Reichweite über Jobportale und Social-Media Kampagnen
- | Alles im Blick: Volldigitale Prozesse zwischen Bewerber und Unternehmen sowie im Recruiting-Team

workflixx Catch Talents erleichtert die Einstellung neuer Mitarbeiter - von der Erstellung der Stellenausschreibung bis zur Auswahl eines passenden Bewerbers. Mit diesem Tool angefertigte Stellenausschreibungen sind direkt mobil optimiert. Anschließend kann die Anzeige in die eigene Website integriert und in allen relevanten Job-Portalen ausgespielt werden. Durch die automatische Optimierung der Schlagwörter und die regelmäßige Erneuerung der Anzeigen sorgt workflixx Catch Talents für eine starke Erhöhung der Reichweite. Beim Eingang der Antworten aus den verschiedenen Kanälen werden alle Bewerbungen zentral gesammelt, einheitlich dargestellt und direkt auf Fähigkeiten und Persönlichkeit des Bewerbers geprüft. Über ein wissenschaftlich fundiertes Matching werden sie mit den zuvor definierten Stellananforderungen (ISA-Analyse) verglichen und es wird ein Ranking erstellt. Das Tool bietet außerdem zusätzliche Funktionen zur Erleichterung der teamübergreifenden kollaborativen Auswahl des besten Bewerbers.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!



workflixx Eye Assist

- | Software für digitale Barrierefreiheit auf Ihrer Webseite mit vielen Funktionen in einem Assistententool
- | Schnelle Integration, die auf jeder Webseite funktioniert mit positivem Effekt auf die Corporate Social Responsibility
- | Wettbewerbsvorteil: Zugang zu betroffenen, aber zahlungskräftigen Zielgruppen sichern und ausbauen



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!

workflixx Eye Assist ist eine Assistenztechnik für Webseiten und kann, unabhängig vom Design oder System, mit geringem Aufwand integriert werden. Die Software ermöglicht allen Nutzern, die Ansicht der Inhalte auf die individuellen Lesebedürfnisse anzupassen und verbessert so die digitale Barrierefreiheit einer Webseite. Dazu stehen neben Farbschwächen-Filter, Vergrößerung und Vorlesefunktion viele weitere Einstellungsmöglichkeiten zur Verfügung. So haben Nutzer mit einer Sehschwäche damit die bestmögliche Zugänglichkeit zu Informationen und Dienstleistungen. Funktionen und Design der Software wurden Hand in Hand mit Menschen mit Sehbehinderung sowie kognitiven Einschränkungen entwickelt. Die digitale Barrierefreiheit im Online-Handel ist Bestandteil des European Accessibility Act, der im Jahr 2019 als EU-Richtlinie 2019/882 verabschiedet wurde. workflixx Eye Assist hat einen positiven Effekt auf die Corporate Social Responsibility Ihres Unternehmens.





workflixx Document Reader

- | Mindestens 80 % des Aufwandes von manuellen Prozessen bei der Übertragung von Daten einsparen
- | Textbasierte Datenauslese mithilfe von Künstlicher Intelligenz für eine Vielzahl von Dokumentenarten
- | Niedrige Implementierungskosten dank geringer Dokumentenanzahl für das Anlernen der bereits vortrainierten KI

In vielen Unternehmen gibt es heute noch Prozesse, bei denen Mitarbeitende Informationen aus Dokumenten manuell in ein IT-System übertragen. Gehen zum Beispiel viele Bestellungen per Mail ein, die zunächst geöffnet, geordnet, gelesen und dann in ein ERP übertragen werden müssen, bedeutet das großen Aufwand für die Beteiligten. Mithilfe der künstlichen Intelligenz von workflixx Document Reader kann bei diesen Prozessen mindestens 80 % des manuellen Aufwandes eingespart werden. Genauso funktioniert die Automatisierung neben Bestellungen auch für viele andere Dokumentenarten wie Transportaufträge, Lieferscheine, Belege, Verträge und Werkzeugeigenschaften. Dazu durchsucht workflixx Document Reader Mail-Postfächer und klassifiziert die E-Mails direkt nach Dokumentenart. Anschließend werden die Dateien des gesuchten Typs mithilfe von KI textbasiert ausgelesen und können oftmals direkt in das ERP-System übertragen werden.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite und zum Produkt-Chart!



workflixx Dokuneo

- | Relevante Unterlagen revisionssicher und automatisiert zur dauerhaften Archivierung in eAkten überführen
- | Unterstützung der Prozesse durch Aufgaben, Erinnerungen und Wiedervorlagen mit hochperformanter Suche
- | Workflow-Konfigurator für Unternehmensprozesse (steigert die Qualität der Ergebnisse und spart Zeit)



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite,
zum Video und
zum Produkt-Chart!

Das effiziente Arbeiten im Team wird mit workflixx Dokuneo ebenso vereinfacht wie das Anlegen ganzheitlicher und umfassender Akten, beispielsweise zu Kunden und ihren Projekten. Auch das Anlegen persönlicher Aufgaben, Erinnerungen und Wiedervorlagen ist direkt in workflixx Dokuneo integriert. Mobiles Arbeiten wird deutlich einfacher und effizienter. Ob per Clientanwendung, Web-Browser,



Tablet- oder Smartphone-App, die verschiedenen Funktionen sind bereits im Standard integriert. Ein Dokument im Büro beginnen und im Homeoffice weiterbearbeiten? Auch das ist problemlos möglich. Gleichzeitig schützt eine Vielzahl an Mechanismen die gespeicherten Daten.

Die Trennung von Anwendung und Datenbank garantiert, dass unbefugte Benutzer keinen Zugriff erhalten. Ausgefeilte Protokollierungsfunktionen machen Änderungen nachvollziehbar und prüfbar – für ein Höchstmaß an Sicherheit (deutsche Systemprogrammierung).



workflixx Craftboxx

- | Der günstige Start für Handwerksbetriebe ins digitale Zeitalter mit einfacher Bedienbarkeit
- | Einteilung der Mitarbeiter, Fahrzeuge und Werkzeuge inkl. Kolonnenplanung und Übersichtsplan für die Beteiligten
- | Cloudbasierte Technologie mit regelmäßigen Sicherheits- und Funktionsupdates (DSGVO-konform)

Aktuelle Arbeitsaufträge, Materiallisten, Kundendaten, Zeiterfassung und die laufende Terminplanung: Mit workflixx craftboxx haben Handwerksbetriebe alles jederzeit und überall im Blick. Die App ermöglicht den einfachen und effizienten Einstieg in die Digitalisierung der täglichen Abläufe im Handwerk. Mitarbeiter, Fahrzeuge und Werkzeuge lassen sich schnell und effizient einteilen. Die Kolonnenplanung und der Übersichtsplan schaffen Transparenz für alle Beteiligten. Die Informationen sind übersichtlich und auf jedem Gerät abrufbar, am Desktoprechner im Büro genauso wie auf mobilen Endgeräten unterwegs. Dafür steht die App in Versionen für iOS und Android zur Verfügung. Mit workflixx craftboxx können Handwerker – egal ob Familienbetrieb oder Großunternehmen – effizienter arbeiten und sich professionell organisieren. Die cloudbasierte Technologie bleibt mit regelmäßigen Sicherheits- und Funktionsupdates stets auf dem neuesten Stand. Attraktives Provisionsmodell, Aufwand für Support entsteht nicht.



Scannen Sie den Code!

Zur Webseite und
zum Produkt-Chart!

WEITERENTWICKLUNG

„...wird bei uns groß geschrieben! Gemeinsam mit den Gründungsmitgliedern arbeiten wir im PVH FUTURE LAB an immer neuen und spannenden Zukunftsprojekten von Händlern für Händler.“

Wollen Sie an diesen Projekten frühzeitig Teil haben und davon in Ihrem Unternehmen profitieren? Dann rufe ich Ihnen gerne zu:

„Werden Sie Early Adopter und melden Sie sich bei mir!“

Frederik Diergarten
Geschäftsführer
PVH FUTURE LAB GmbH



Lust auf Zukunft?

Daran arbeiten wir...



dataflixx
Cloud Service

Wir wollen den vorhandenen Datenpool des PVH einfacher und effizienter nutzbar machen. Unterschiedliche Datenquellen eines Händlers werden in einer hochperformanten Daten-Cloud strukturiert zur Verfügung gestellt. Ausleitungen und das Anbinden der Daten an den flixxstore oder andere Drittsysteme erfolgt per Highspeed auf Knopfdruck.

buyflixx
Available Articles

Verfügbare Artikel bei Händlern sollen übergreifend in einer zentralen App aufrufbar und sichtbar sein. Auf diese Weise können Händler per App schnell und zuverlässig verfügbare Artikel über alle angeschlossenen Läger der Händlerkollegen webbasiert / per App durchsuchen, anzeigen und im Austausch mit den Händlerkollegen bilateral abwickeln.

sellflixx
Commerce 2 E

Mit sellflixx Commerce to Everyone (C2E) wollen wir die Business-Apps des flixxstore mit einem Shopsystem der neuesten Generation zukünftig verknüpfen. Ein einheitlicher Funktionskern, dessen Front-end auf den Händler individuell eingerichtet werden kann, ist hierbei elementarer Bestandteil.

Sie haben Interesse und wollen als Early Adopter an unseren Zukunftsprojekten partizipieren?

Melden Sie sich bei uns!

Kontaktdaten auf der Rückseite.

Ihre Ansprechpartner

PVH FUTURE LAB
Managing innovations.

Sie haben Fragen zu unseren Produkten?

Sie möchten unsere Leistungen in Ihrem Unternehmen nutzen?

Sie wollen als Early Adopter an unseren Zukunftsprojekten partizipieren?

Kontaktieren Sie uns!



Frederik Diergarten

Geschäftsführer

Telefon +49 202 6096-654

Mobil +49 151 58023526

E-Mail frederik.diergarten@pvhfuturelab.com



Luisa Hasenack

Koordinatorin Projekte & Vertrieb

Telefon +49 202 6096-5291

Mobil +49 171 3088190

E-Mail luisa.hasenack@pvhfuturelab.com